

Как избавиться от магазинной застенчивости?

Боитесь в магазине расспросить продавца о товаре? Я тоже в свое время боялась. А теперь совсем не боюсь. А знаете, что я для этого делала?

Ходила по магазинам и ничего не покупала, но тщательно изучала товары и приценивалась. Мне это дало хорошую практику! Ведь за то, что Вы спросите у продавца о товаре, с Вас денег не возьмут, так? Так!

Так что вперед, по магазинам! Вот несколько несложных упражнений для борьбы с застенчивостью:

1. Посетим мебельный магазин.

Для начала бегло ознакомимся с содержимым магазина. О, сколько компьютерных столов!

Вы, подзывая продавщицу: «Девушка, а почему этот компьютерный стол стоит 1 тысячу рублей, а тот 5 тысяч рублей, что-то никак не пойму?»

Продавец: «Ну, второй стол на колесиках, в 2 раза больше, имеет подставку для клавиатуры, подставку для монитора, подставку для принтера, подставку для дисков. И еще в комплекте есть стул. А первый больше напоминает обычную школьную парту».

Вы: «Ну, и какой же мне лучше взять?»

Продавец: «Все зависит от Ваших финансовых возможностей и наличия места для стола в Вашей квартире. Хотя стол за 5 тысяч рублей, конечно же, удобнее.

Могу посоветовать вариант за 2,5 тысячи рублей. Он небольшого размера, есть подставка для клавиатуры. И недорогой. Доставка любого стола за счет магазина».

Вы: «О, спасибо большое, Вы так хорошо все мне объяснили. Я еще немного подумаю. Еще раз спасибо Вам за консультацию».

2. Посетим магазин женской одежды.

Вы: «Здравствуйте! Мне бы шубку подобрать».

Продавец: «Да, пожалуйста, у Вас какой размер?»

Вы: «46-й (называете Ваш размер)».

Продавец: «Какую модель хотели бы?»

Вы: «Длинную, чтоб полноту скрывала, стройнила меня».

Продавец, подавая Вам образцы шубок: «Вот, примерьте эти 5 моделей».

Вы берете поданные Вам шубки и идете в примерочную.

Вы, примерив все и ничего не выбрав: «А более изящных моделей нет?»

Как избавиться от магазинной застенчивости

Автор: admin

25.12.2011 18:50 - Обновлено 29.10.2014 10:47

Продавец, подавая Вам еще две шубки: «Примерьте вот эти две».

Вы: «О, отлично, как на меня! А сколько стоит?»

Продавец: «10 тысяч рублей».

Вы: «О!!! А кредит на шубки предоставляете?»

Продавец: «Конечно! Рассрочка на 3 месяца, 5% плата за кредит».

Вы, возвращая шубы продавцу: «Спасибо большое, я обдумую этот вариант».

3. Стоя в очереди в кассу.

Вы, обращаясь к последнему в очереди: «Вы последний?»

Покупатель: «Да».

Вы: «Я буду за Вами. Я отойду на минутку, предупредите того, кто подойдет, что я сейчас подойду».

Покупатель: «Обязательно».

Как избавиться от магазинной застенчивости

Автор: admin

25.12.2011 18:50 - Обновлено 29.10.2014 10:47

Вы: «Спасибо». (Отходите из очереди ненадолго)

Обратите внимание, что люди, с которыми Вам приходится общаться, Вам совершенно не знакомы. И поэтому они по определению не могут о Вас плохо думать. Вы для них всего лишь незнакомец/незнакомка, с которыми их свела судьба на 5 минут. Внушите эти мысли себе и смело действуйте!

В данных ситуациях Вас даже никто не съест! Вы когда-нибудь видели, как продавцы ели покупателей? А люди в очереди других людей? Я – нет! Думаю, что и Вы тоже!

Постоянно помните об этом и упорно идите к своей цели!

Автор - Светлана Светлова

[Источник](#)