

## Что такое полемический бой и как его выиграть?

Полемика в буквальном переводе - это война. Основной мотив любого полемического боя - желание каждого победить, доказать свою правоту и неправоту собеседника. Едва ли в полемике рождается истина: ее изложение каждым односторонне и тенденциозно, но помочь рождению истины полемика может. Того, кто умеет наносить уколы сам, редко пытаются уколоть другие. И, если вам навязывают бой, его должны выиграть вы.

*Полемикой надо владеть, но нельзя увлекаться. Не начинайте спор, пока не сказали себе: «Я сейчас с этим человеком вступаю в полемику. Я знаю, зачем я это делаю, я представляю себе последствия, но уверен в необходимости этого».*

Есть достаточно простые, но не слишком честные средства выиграть полемику:

*говорить монологом так напористо, что собеседник лишается возможности вас даже перебить;*

*перебивать собеседника и не давать ему подвести удачные итоги;*

*высмеивать и доводить мысль собеседника до абсурда;*

*цепляться за неудачную форму высказываний оппонента;*

*переходить на личности. Это не значит оскорблять, но просто показать, что его позиция основывается не на фактах, а на личных мотивах и пр.;*

*уводить разговор в сторону, когда нечего сказать.*

Это очень эффективные средства, но я буду рад, если вы сумеете ими не злоупотреблять, а то и обходиться без них вовсе. Ваша корректность будет сдерживать противника и вызовет уважение окружающих.

Для вас главное:

**Работайте на публику:** старайтесь говорить хотя бы внешне эффектно.

*Противника не переубедишь, но можно заставить его сдаться, когда симпатии слушающих на вашей стороне. Его можно сбить, ошеломить, чтобы он в растерянности открывал рот, а все смеялись вместе с вами - не обязательно над ним, но на вашей стороне.*

**Захватывайте инициативу.** Есть темы, выгодные для вас, есть - для оппонента. Какие будете обсуждать? Есть логика, показывающая вашу правоту, есть - его. Побеждает тот, кто проводит свою линию. Проводите ее до конца, не давая себя сбить.

**Наступайте!** Напор, энергия, здоровая агрессивность. Никогда не оправдывайтесь, но будьте готовы к нападению. Сбивайте оппонента уверенностью подачи и широким фронтом атаки: работайте обоймами аргументов. На один вопрос ответить можно, на три сразу - затруднительно.

**Разбивайте его позицию, а не доказывайте свою.** Разбивать легче, чем доказывать: ломать - не строить... Это - золотое правило полемики, секретное оружие опытных бойцов. Защищая свою позицию, не доказывайте свою правоту, а разбивайте его атаку. Нападая, не стройте систему доказательств его неправоты, а спрашивайте, чем он аргументирует, и разбивайте его защиту.

*Например, муж и жена обсуждают, куда поехать отдыхать. Жена предлагает поехать на Черное море, муж - на Белое. Результат разговора во многом зависит от избранной тактики. Например, если муж поставит вопрос: «Что ты не видела на своем Черном море?» и жена начнет рассказывать, как там будет хорошо, мужу достаточно только ее высмеивать, а это несложно. «Там солнышко, тепло...» - «И нос у тебя облезет», «Море ласковое...» - «И народу на пляже - друг на друге лежат» - и т.д. Тут муж не обсуждает достоинства Белого моря, он только разрушает энтузиазм жены по поводу южной экзотики.*

Однако чаще умные жены ставят вопрос с точностью до наоборот: подняв удивленно брови, жена интересуется, что же он собирается делать на своем Белом море? Муж, не подозревая, что попадает в ловушку, начинает ей рассказывать, как это замечательно: сосны, палатка, костер... Жена закончит: «Закопченный котелок, холодно, есть нечего!» - и муж оказывается в дураках.

В семьях же, где такие маленькие секреты известны, супруги обходятся без этих, не очень безобидных, хитростей, предпочитая честное, без ловушек, обсуждение.

**Бейте только наверняка:** лучше не бить, чем бить без толка. Он отбил - плюс ему. Не жальте по мелочам - только распалите.

## Что такое полемический бой и как его выиграть

Автор: admin

17.12.2011 20:27 - Обновлено 01.11.2014 10:12

---

**Предупредите возможные выпады.** Зная, куда вас будут бить, опередите противника - ответьте ему заранее.

**Побеждает подготовленный.** Не зная свое поле битвы, невозможно сражаться, но не зная поле оппонента, трудно выиграть. Вы должны представлять его возможные ходы, аргументы, атаки и защиты. Просчитывайте позицию оппонента так, чтобы вы могли отвечать за него не хуже его самого - и тогда вы начнете выигрывать.

*Прекрасная подготовка - тренировочная полемика, где кто-то играет вашу позицию, а вы выступаете в роли противника против себя.*

Автор - **Максим Коджеспиров**

[Источник](#)