Автор: admin
15.03.2014 07:14 -

Пелехатый М. М. Тизер видеолекции "Техники и технологии приемов НЛП в переговорах".

{youtube}cnB4PdiwAMk{/youtube}
Описание:
Приобрести полную версию можно здесь http://www.sabeonline.ru/product/tehn...
Приобрести лекцию "Фокусы языка" из курса "НЛП в переговорах" можно здесь http://www.sabeonline.ru/product/foku...

Лекцию читает Пелехатый Михаил Михайлович (ректор Института Нейролингвистического Программирования, преподаватель Школы Бизнеса ИНЭС).

Пелехатый Михаил Михайлович - безусловный лидер разработки и использования инструментов НЛП в практических бизнес-контекстах, целенаправленных переговорах, вербовки и консультировании.

НЛП (нейролингвистическое программирование) - направление в психотерапии и практической психологии, основанное на технике моделирования вербального и невербального поведения людей, добившихся успеха в какой-либо области, и наборе связей между формами речи, движением глаз, тела, памятью. НЛП можно рассматривать как коммуникативную культуру современного человека. В данной видеолекции будет рассмотрена Гарвардская модель переговоров (Win - Win), а также изучено её практическое применение.

Школа Бизнеса ИНЭС http://edu.inesnet.ru/
Институт Экономических Стратегий http://www.inesnet.ru/
Производство видео - SABE Production http://vk.com/vkvadrateproject