Автор: видео
20.08.2010 19:32 -

НЛП и Продажи. 22. Техники продаж - невербальные пресуппозиции, встроенные вопросы, негативные команды, кавычки, метафоры, американский тест, метод дикобраза.flv

{rutube}39364900e8096cf7622264b4a7badf3f{/rutube}

Описание:

Тренинг посвящённый организации системы продаж. Основанный на моделях и техниках НЛП. Тренер: Сергей Верёвкин. Киев 2002. http://verevkin.info