Автор: видео
19.08.2010 21:22 -

НЛП и Продажи. 21. Техники продаж - типы вопросов, альтернативное продвижение, причинно-временные связи, последовательности.flv

{rutube}2c854fafd8fd6f72c43d3d650e4dd5d4{/rutube}

Описание:

Тренинг посвящённый организации системы продаж. Основанный на моделях и техниках НЛП. Тренер: Сергей Верёвкин. Киев 2002. http://verevkin.info