

Наполеон (Кулешов)

Автор: admin

10.07.2011 09:32 - Обновлено 14.07.2011 22:43

Наполеон (Кулешов)

Первая позиция

1-я ф-ция

2-я ф-ция

3-я ф-ция

4-я ф-ция



Вторая позиция

Наполеон (Кулешов)

Автор: admin

10.07.2011 09:32 - Обновлено 14.07.2011 22:43

1-я ф-ция

2-я ф-ция

3-я ф-ция

4-я ф-ция



Совмещённые позиции

1-я ф-ция

2-я ф-ция

3-я ф-ция

4-я ф-ция



На 1-ой функции ЧС (●). Представители типа СЭЭ уверены в своей силе и работоспособности. Они активные деятели, предприимчивы, легки на подъём. Поскольку такая манера поведения им представляется естественной, то не считают нужным её как-то особенно подчёркивать, обставлять многозначительными декорациями. Одеваются просто, без особых изысков. Не уделяют сколько-нибудь существенного внимания и своей внешности, потому что при любой внешности уверены в своём праве на лидерство. Им свойственны авторитарность и прямолинейность. Считаются с иерархией сил, которую принимают как природную данность. Могут как подчинять, так и подчиняться. На 4-ой функции БИ (△). Пока не ясна цель, которую надо достигать, они не могут действовать. Зато, когда цель им хорошо видна, вкладывают все силы в её достижение. Они способны на всеобъемлющую мобилизацию сил и при этом не очень-то себя берегут, ведь им кажется, что запасы их сил неисчерпаемы. Из-за этого не замечают многих полутонов и прочих утончённостей, чем обижают представителей не столь "силовых" типов.

БЭ (□)

) на 2-ой функции – самооценка реалистическая. Отношения проявляются всесторонне и разнообразно. Плохие отношения представителей этого типа сильно не обескураживают, тем более, что они сами сознательно могут их создавать с целью повлиять на других участников отношений. Влияние на людей осуществляется с помощью богатого арсенала проявлений своего к другим отношения. И СЭЭ когда надо

улыбаются, хмурятся, жестикулируют, смущаются, подвигая собеседника в нужном для них направлении. Они умеют расположить к себе очередного собеседника, тщательно дозируя свои эмоции, которые будто бы вызываются достоинствами одного собеседника. У них как бы есть такой "эмоциональный дозатор". Если что-то не получится, то можно попытаться ещё раз, и ещё, всякий раз меняя тактику и стратегию общения. В итоге накапливаются отношенческие богатства – нужные общественные связи. С помощью таких связей удаётся добиваться дальнейшего общественного влияния. А, поскольку ЧЛ (■

) расположена на 3-ей функции, где самооценка занижена, то представители этого соционического типа как бы берут на себя повышенные обязательства во всех своих действиях проявлять рассудительность, объективность и реалистичность. И делают это несколько демонстративно, время от времени подчёркивая, что они принимают решения на основе изучения фактов, цитируя первоисточники и кивая на большой объём изученной литературы по данной теме.

Автор - [Павел Кулешов](#)