

Описание Жукова от Таланова и Малкиной-Пых

Жуков

- Программа — волевая сенсорика. Нацелен на достижение крупных задач, умеет выбирать генеральное направление для приложения своих усилий. При этом он не демонстративен, проводит свою линию, часто оставаясь в тени, на далекой дистанции. Человек собранный, волевой, целеустремленный, жесткий, эгоцентричный, быстрый в решениях, не терпящий соперников. Его интересы, как правило, связаны с практической деятельностью.

-

- Реализация программы — структурная логика, система, структура. Если СЛЭ поставит перед собой серьезную цель, то проявит неукротимую энергию, решительность и целеустремленность, обязательно добьется задуманного и при этом может долгое время находиться в состоянии внутренней мобилизации. Действует на основе логического анализа объективной ситуации. Предпочитает силовые варианты решения вопросов.

-

- КНС — этика отношений, психологический климат. Когда необходимо уловить настроения, оттенки отношений людей друг к другу и к нему самому, СЛЭ чувствует себя неуверенно. Сдержан в проявлениях эмоций. С точки зрения окружающих может быть очень жесток, хотя сам так не думает.

-

- Суггестивный канал — интуиция времени, тревожность, предчувствие, прогноз. Очень часто представители этого психотипа заявляют, что у них прекрасная интуиция, поскольку они прекрасно прогнозируют события. Но это происходит потому, что СЛЭ, как никто другой, умеет просчитать ситуацию, исходя из ее реалистичной оценки. Тем не менее, ощущает в себе недостаток фантазии и прислушивается к людям, которые лучше него самого могут дать и обосновать прогноз возможных событий.

Кредо: миром правят сила, власть, авторитет.

Самый пробивной из всех типов. В нем заложены мощные управленческие качества. Умеет подчинять людей и манипулировать ими, часто бывает груб и нетерпим, может

унизить, обидеть, сам того не желая. Настроен брать больше, чем давать. Прагматик «до мозга костей», всегда учитывает свою выгоду во взаимоотношениях. К новым людям обычно относится негативно. С человеком этого типа лучше действовать по принципу, «добро в ответ на зло» — это озадачивает его и выбивает из колеи.

(С) Таланов В.Л., Малкина-Пых И.Г. Справочник практического психолога. " СПб.: Сова, М.: ЭКСМО, 2002.

[Обсудить статью на форуме](#)