

Автор: admin
25.06.2010 05:49 -

Притча о находчивом менеджере и недоверчивом покупателе

Рассказывали мне, о владыка вселенной, что работал некогда в салоне "Техносила"; менеджер, равного которому не было среди всего контингента, храни их всевышний от аудиторской проверки! И был тот менеджер статен собою, красноречив и в работе своей способен был продать снег эскимосам по ценам на энергоносители. И завидовали ему не столь удачливые коллеги, пытаясь опорочить его репутацию, вечно подсовывая ему уцененный товар. А так как менеджер наш имел процент с продаж, ситуация ему очень не нравилась и пытался он её разруливать. И вот однажды увидел он семейную чету покупателей, сосредоточенно выбирающих себе электрическую плиту, да прибудут с ней все 220, а где и 380!

Быстро снял он со своего товара стикер "В УЦЕНКЕ" и, используя личное обаяние, обратил на себя внимание недоверчивой пары. А было с той плитой вот что: грузчики, нерадивейшие из глупейших, поставили на нагревательную поверхность кухонный комбайн и оставили на глади царапины, окружностью повторяющие очертания комбайна. Слабая половина семейной пары, очарованная обходительностью и манерами нашего менеджера, чрезвычайно заинтересовалась плитой. Глава семейства же, недоверчивый по сути, и подобно всем сынам Адама, ставящий удобство выше красоты, задал справедливый вопрос:

- Что это за круги?
- Это ограничители для кастрюль!

О повелитель, плита была продана по цене, заявленной в прайсе...

[Обсудить на форуме](#)