

Автор: admin
25.09.2014 18:56 -

Сергей Александров. Мега тренинг "Большие мебельные продажи". Отрывок. - ММКЦ - Сергей Александрова

{youtube}PO8sZ6Rt2sA{/youtube}

Описание:

Это мероприятие было проведено в 3-х крупнейших городах России: дважды в Москве, в Санкт-Петербурге и Екатеринбурге.

В общей сложности на нем было 144 компании, 590 управляющих, администраторов и продавцов мебельной отрасли.

Смотрите видео фрагмент выступления с Мега-тренинга "Большие мебельные продажи. Как стать профессиональным продавцом мебели и зарабатывать больше для себя и компании".

Знаете ли вы точно:

Через какое время надо обратиться к посетителю, зашедшему на торговую точку (через 30 сек, 1-2 мин, сразу, иное)?

Что надо сделать в первую очередь (улыбнуться, поздороваться, промолчать, другой вариант)?

Как выяснить, на какую сумму рассчитывает сделать покупку потенциальный клиент (так и спросить, просто рассказать обо всем ...)

Как обратить взгляд посетителя на Ваш товар.

Как вложить в голову причины, по которым стоит приобрести товар «Здесь» и «Сейчас»!

В это время многое зависит от действий продавца на торговой точке/в магазине.

ВНИМАНИЕ - БОНУС ДЛЯ ВАС !

Сергей Александров разработал "Методику по работе с клиентом для увеличения продаж мебели" и создал курс "АСА мебельных продаж".

В этом авторском курсе собраны ЛУЧШИЕ практики продаж за 20 лет!

Результаты по увеличению продаж мебели в торговых точках, которые внедрили методику у себя, впечатляют.

После внедрения продажи ГАРАНТИРОВАННО возрастают МИНИМУМ НА 25%!

Заберите прямо сейчас БЕСПЛАТНЫЙ курс "АСА мебельных продаж":

<http://mmkc.justclick.ru/super-sales>

<http://youtu.be/PO8sZ6Rt2sA>

Если это видео было полезным, подписывайтесь на наш канал:

<https://www.youtube.com/user/Aleksand...>